

Nyt team af unge spillere

Den enkle filosofi bag Bernstein A/S er, at vi skal hjælpe vores kunder med at optimere produktionen og finde de små marginaler, der er gør dig som kunde mere konkurrencedygtig. Hvis det lykkes for os, vender du tilbage, og hvis vi desuden kan gøre samhandelen let og problemfri, har vi fået en fast kunde – og vi bliver begge vindere!

Derfor har vi nu trimmet vores organisation og sat et nyt hold bestående af både nye, sprudlende og initiativrige og gamle, garvede spillere. Det sikrer både nytænkning og kontinuitet. Vi vil derfor kunne sparre med dig på den bedst mulige måde. Du kan allerede nu kontakte dine medspillere fra Bernstein A/S. Klik på de respektive navne, hvis du vil sende en mail. Vi glæder os til kampen – vi spiller jo på samme hold.



En handlekraftig og lovende debutant er [Anna Rank](#). Hendes officielle titel er salgsassistent, men vi venter os meget af hende som midtbanespiller, hvor hun skal have daglig kontakt til kunder og leverandører og have ansvaret for, at samhandelsaftaler løbende bliver optimeret og ajourført. Selv om Anna Rank er ny i vores branche, er hun fuldbefaren i det it-system, Bernstein bruger, og kan således straks svare på alle relevante spørgsmål om leveringstider, priser mv. Og vi har faktisk opdaget, at hun også har meget let ved at jonglere rundt med de tekniske bolde. Måske skyldes det, at hun er vokset op mellem elektriske komponenter i baglokalet til faderens el-

installationsforretning...? Læs mere om Anna Rank. [KLIK HER](#).

Helt fremme i forreste linje finder du [Henrik Ovesen](#), som vi fortalte om i nyhedsbrevet i oktober. Han støber sammen med jer de kugler, der skal bruges til at vinde i konkurrencen. Ved at analysere, rådgive og sparre med jer finder I i fællesskab ud af, hvordan I kan gøre dine maskiner og tekniske anlæg dén smule bedre, som gør, at jeres konkurrenter får baghjul. Han vil udarbejde oplæg og løsningsforslag til produkter og projekter i tæt samarbejde med ingeniører både hos dig og hos Bernstein. Du kan læse mere om [Henrik Ovesen HER](#).



Produktcheferne [Jens Poulsen](#) og [John Drachmann](#) har begge været med fra starten hos Bernstein A/S. De sikrer stabilitet og kontinuitet, og deres legendariske produktkendskab gør, at du altid kan få lige præcis den komponent, du har brug for – og et præcist bud på,

hvornår den kan leveres. De er altid klar ved telefonerne til at drøfte salg, ordrebehandling, indkøb, lager, logistik og tekniske løsninger med dig. De og er kendt for deres hjælpsomhed og opfindsomhed, og med direkte forbindelse til og forsendelse fra Bernstein vil de kunne skaffe dig de produkter, du har brug for, i en fart. Vi deler i øvrigt transportomkostningerne, så du mærker ikke, om en vare kommer fra Tyskland eller Risskov. Selv hvis du efterspørger et produkt, som er udgået af produktionen, kan Jens og John som regel hjælpe dig med at identificere det og skaffe en nyere version.

Anfører er administrerende direktør **Jens Peter Bendixen**, der er bindeleddet mellem dig og Bernstein. Selv om han kun har været på holdet et års tid, har han en årelang erfaring i branchen. Jens Peter Bendixen har været direktør for virksomheder inden for el- og elektronikbranchen både i Sverige og i Danmark. Han er en del af ledelsen, og ved, hvad Bernsteins udviklingsingeniører i Tyskland pusler med. Derfor er han god at rådføre sig med, når du har brug for sparring på det strategiske plan eller skal lægge taktikken for næste sæsons kampe. Det naturligvis også Jens Peter Bendixen, der til syvende og sidst har ansvaret for Bernstein A/S, og det er ham, du skal henvende dig til, hvis du har noget, du gerne vil have gjort bedre.



Et hold består ikke kun af spillere. Det er omgivet af hjælpere, der skal sørge for, at spillerne hele tiden præsterer det bedste. Bernstein A/S har vores bogholder **Filip R. Harder**, der er uundværlig, når vi skal have regnskabet til at gå op. Selv om han først og fremmest servicerer Bernstein A/S, så har han dog også en finger med i spillet, når vi og vores kunder handler med hinanden. På reservebænken helt ude ved Knebelsbro på Mols finder du Anne Due, som altid tager telefonen, hvis ingen andre gør. Du opdager ikke, at telefonen bliver stillet om til Anne, og hvis vi er optaget, sørger hun altid for, at dén af de faste spillere, du vil tale med, ringer tilbage snarest.

Bernstein Nyhedsbrev udsendes til kunder, samarbejdspartnere og andre interesserede og er tænkt som inspiration til, hvordan du kan anvende Bernsteins produkter til at forbedre din forretning. Du er altid velkommen til at kontakte **Jens Peter Bendixen** med ideer, ønsker og kommentarer. Hvis du ikke ønsker at modtage nyhedsbrevet, kan du **FRAMELDE dig HER**.